Handleiding bij de kostberekening “winternazicht robotmaaier” Copyright Robotspecialist

Deze berekening is bedoeld als leidraad voor service-centers voor robotmaaiers.

We bieden de versie in PDF: onze originele versie

U kan ook bij [info@robotspecialist.be](mailto:info@robotspecialist.be) uw versie onder “Excel” aanvragen, zodat U zelf cijfers kan aanpassen. U kan de 3 groene vakjes invullen volgens uw noden nadat u de excel gedownload hebt en op bewerken inschakelen hebben geklikt.

Uitgangspunt:

1. Er worden steeds 2 versies uitgerekend:
   1. zonder wasmachine, er wordt manueel gekuist
   2. met een robotwasmachine

Een robotwasmachine heeft zichzelf reeds terugbetaald als u de eerste 200 robots heeft gereinigd!

1. Als uurloon voor een technieker rekenen we 40 uur, dit is een gemiddelde voor een geschoolde werknemer, bruto, plus alle nevenkosten, zowel sociale, kledij, gereedschap, kost gebouw, verwarming enz. U kan dit cijfer aanpassen in de Excel-berekening.
2. We zijn ervan uitgegaan dat om de reinheidskwaliteit van een robot-wasmachine te bereiken een technieker gemakkelijk ¾ uur reinigt aan een robot. U kan dit cijfer aanpassen in de Excel-berekening.
3. We gaan uit van ½ technieker-uur om het onderhoud, de update, afdrukken van een verslag, te doen. Voor sommige modellen, merken kan dit trager of sneller zijn en u kan dit aanpassen.
4. TENSLOTTE : in de rode vakken vindt u ons voorstel van marge, uiteraard is het aan u om te kiezen welke marge u wenst.
5. Voor formule 1 tot 3: u stuurt de klant een sms of mail dat hij het toestel komt halen binnen de 10 dagen na onderhoud.

Formule 4 : als u de toestellen laat overwinteren moet u daarvoor de ruimte hebben, de rekken (of boxen), en zal u best de robot nog eens laden voor de ophaling. Daarom voorzien we een meerkost.

Voorzie ook een stretchfilm over de robot te trekken, zo blijft de robot proper tot de afhaling.

Hierbij SMS’t u de klanten voor afhaling bv begin maart en kan u het moment kiezen dat u best past voor die afhalingen. Net tijdens uw open deur?

Formule 5: geef uw klant de totaal-service: ophalen, service bij u in het atelier, terugbrengen voor de lente, ter plaatse controle van het laadstation, controle van de omtrekdraad. We hielden rekening met één geval op de 20 waar u misschien eens terug naartoe moet.

Belangrijk: Als u de klanten deze vaste tarieven meedeelt (met de mail voor winter-nazicht) ontstaat er een vertrouwensrelatie: hij weet wat zijn kost zal zijn. Maar, u moet hem ook meedelen dat er meerkosten kunnen zijn bv een messenschijf, een lager of andere, als je er de defecte onderdelen bijlegt, betaalt hij met de glimlach!